

# WEBINAR

## Entrare negli Stati Uniti: modelli societari, joint venture e operazioni m&a



12 MARZO 2026



ore 10.00-11.30

Il webinar intende fornire un quadro operativo e contrattuale chiaro, concreto e immediatamente applicabile delle principali modalità di ingresso nel mercato statunitense attraverso operazioni di M&A e Joint Venture, prestando particolare attenzione alle clausole che assumono rilievo sulla distribuzione del rischio, sulla governance e sulla tutela dell'investimento nel medio-lungo periodo.

L'analisi sarà effettuata con finalità pratiche e orientate a gestire al meglio le decisioni strategiche durante le negoziazioni con le controparti, illustrando le diverse modalità di configurare il deal.

### PROGRAMMA

- **analizzare la struttura tipica di un'operazione di M&A negli Stati Uniti**, evidenziandone logiche economiche, fasi negoziali e criticità ricorrenti, nonché le principali differenze rispetto alla prassi italiana in termini di allocazione del rischio e sofisticazione contrattuale;
- **approfondire la disciplina che regola i rapporti giuridici venditore e acquirente**, soffermandosi, in particolare, su clausole di *representations and warranties*, *indemnifications* e *price adjustments*, che presentano caratteristiche uniche nel sistema statunitense;
- **esaminare la struttura di una Joint Venture negli Stati Uniti**, dando suggerimenti concreti sull'organizzazione della *governance*, l'allocazione dei poteri decisionali e la disciplina degli strumenti giuridici che consentono di preservare l'equilibrio tra i soci, evitando situazioni di *deadlock*.
- **fornire criteri operativi e parametri decisionali per scegliere tra un'operazione di M&A e di Joint Venture**, tenendo conto degli scenari *pre-closing* e *post-closing*, nonché degli obiettivi strategici dell'impresa italiana nel mercato statunitense.

### RELATORE

Avv. Daniele Ferretti  
FERRETTI FIRM